Juan J. Brunner

Dirección de Ventas · Aislantes y Empaques S.A. de C.V. (AYE)

Gobierno Corporativo

Especialidad

Áreas de especialización

Planeación y finanzas ? Comercial y marketing

Formación académica

Nivel de estudios

Licenciatura ? Maestría

Formación	Institución
Maestría en Ciencias en Sistemas de Manufactura (Especialización en Automatización)	Tecnológico de Monterrey
Ingeniería Mecánica Administrativa (IMA)	Tecnológico de Monterrey
Certificado como Consejero Independiente	Instituto Mexicano de Mejores Prácticas Corporativas
Teoría de Restricciones (Admon. de Sist. de Manufactura)	Tecnológico de Monterrey / Campus Guadalajara

Desarrollo profesional

Empresa	Periodo	Puesto	Logros
-Aislantes y Empaques, SA de CV (AyE) tambien colaborando en PYPESA y Fundidora Tlajomulco	Enero 2019 ? Diciembre 2019	Director Administrativo / Director de Ventas	Responsable de la dirección de Ventas de AyE, sus 6 plantas, dos bodegas y 5 líneas de producto: * Automotriz, Construcción, Agrícola, Empaque Industrial y Comercial, incluyendo la planeación del presupuesto de ventas, definicón de estrategias comerciales y gestón del equipo del área de Ventas (12 personas). Aumento del 14% de las ventas del 2018 al 2019. También responsable de proyectos especiales del grupo: Selección, validación e implementacón de proyectos de independencia energética (Paneles Solares y Turbina de co-generación); selección e implementación de nuevo ERP, implementación y seguimiento a mejoras de compras, planeación de la producción y mejoras de productividad.

Copreci de México, S.A. de C.V.	Enero 2011 ? diciembre 2018	Gerente de Negocios de BBQ	Reportándole al Director Corporativo de Negocios (España), responsable de la gestión global del negocio de válvulas de gas para BBQ (Asadores de Gas) para el Grupo Copreci, incluyendo Negociaciones Globales de Ventas (NAR y Asia), Ingeniería, Innovación, Calidad, Compras y Fabricación; logrando mantener e incrementar nuestra cuota de mercado (35%-40%) del mercado global de válvulas de gas de BBQ en un ambiente altamente competitivo. Negocio global de más de 15 millones de Euros. Desde el año 2006 soy Representante Legal de la Empresa en México.
Copreci de México, S.A. de C.V.	Mayo 2006	-Gerente de Planta Período del Puesto	Reportándole al Director Corporativo de Operaciones (en España) y trabajando con 6 Gerentes locales reportándome directamente, responsable de la operación y los resultados de la Planta en Guadalajara (+400 trabajadores), incluyendo RRHH, Industrial (Inversiones y Mantenimiento), Logística (Almacén, Import & Export, Planificación de la Producción), Finanzas & IT y las áreas de Fabricación. Logre estabilizar la planta y sus resultados en la época de ?vacas flacas? (migración de producción a nuestra fábrica en China), así como la implementación de un nuevo ERP, mejoras de los KPI, productividad y calidad con eventos Kaizen, implementando los principios de Lean Manufacturing, 5S, etc.
Copreci de México, S.A. de C.V.	Feb 2001 ? Abril 2006	Gerente General y Gerente de Ventas	Abrí la Oficina de Ventas en USA para el Grupo Copreci en el 2001 y la operé durante 5 años. Reportándole a los diferentes Directores Corporativos de Negocio (México y España), fui responsable de la implementación de estrategias de ventas (KAM) para el Grupo Copreci en Estados Unidos y Canadá. Representante legal de la empresa en EEUU. El objetivo fue establecer una cercanía con los clientes en EEUU, mejora de la comunicación y la confianza, así como el incremento de las ventas en la región, misma que se logró con creces.
Copreci de México, S.A. de C.V.	Enero 1999 ? Enero 2001	Gerente de Ventas	
Copreci de México, S.A. de C.V.	Abril 1995 ? Diciembre 1998	Gerente de Aseguramiento de Calidad	
Compresores Chicago, S.A de C.V, Copreci de México, S.A. de C.V., Kimberly Clark de México S.A. de C.V. y Carl Zeiss GMBH (Alemania).			

Actividades extracurriculares

Actividad	Institución

Sociedad Gastronómica de Consejeros Estratégico de Guadalajara (SGCE- GDL) (No registrada) è Fundador y Presidente (desde 2009)	
Asociación Suiza de México AC (Ciudad de México) è Miembro (desde 2006) y Consejero (desde 2014)	
Canadian Standard Association (CSA) è Representante del Grupo Copreci por 5 años y ante 11 distintos Subcomités Técnicos de Normas antes ANSI/CSA, incluyendo ANSI Z21.15, ANSI Z21.58 y ANSI Z21.78	
Instituto Mexicano de Mejores Prácticas Corporativas (IMMPC) è Miembro del Banco de Consejeros (desde 2017).	IMMPC
Instituto Mexicano de Mejores Prácticas Corporativas (IMMPC) è Miembro del Banco de Consejeros (desde 2017).	IMMPC