Gerardo A. O?Farrill

Consejero Independiente

Gobierno Corporativo ? Experiencia en alta dirección: Más de 11 años

Especialidad

Áreas de especialización

Planeación y finanzas ? Prácticas societarias

Formación académica

Nivel de estudios

Licenciatura ? Maestría

Formación	Institución
Doctorante en Administración (Organizaciones)	UNAM
Maestría en Administración	Universidad La Salle
Ingeniería Mecánica y Eléctrica	Universidad La Salle
Programa Introducción a la Dirección de Empresas (IDE)	CIES /IPADE
Curso en Formación Social	USEM
Curso de Asesor de Inversiones (Figura 3 AMIB)	L Garza y Asociados.
Hospitality Real Estate Investment and Asset Management Certificate	Cornell University
Seminario Gobernabilidad Corporativa/ Consejero	IMMPC
International Marketing Program	General Electric Co
Management Development Program	General Electric México
World Showcase Fellowship Program	Walt Disney World

Desarrollo profesional

Empresa	Periodo	Puesto	Logros
ProAprende.Mx	2017- 2019	Director de Aprendizaje	Establecí una oferta educativa basada en alianzas estratégicas
Liceo Mexicano Japonés	2016 - 2017	Director General	Encabecé el diseño e implementación del plan estratégico para realinear la operación de la organización, consolidar la estructura y optimizar los resultados financieros. Establecí la metodología de Mejora Continua KI WO TSUKAU (KWT), una línea de denuncia, el Código de Ética y obtuve ahorros por más de $8 millones en gastos sin afectar la calidad y reforcé los programas de interacción entre las culturas Japonesa y Mexicana. Mantuvimos la clasificación como la Mejor Escuela de CdMx del Periódico Reforma
Grupo Bursamétrica	2002-2016	Socio Directo	Desarrollé una cartera de programas de inversión para una Casa de Bolsa; realicé ventas por $10 MM por sistemas para fondos de inversión, asesoré varías empresas en temas de finanzas e inversión

Tralcom	2013 ? 2016	Director General	Establecí la estrategia comercial de soluciones de Tecnología Educativa con alto impacto social; logrando un incremento de 300% en ventas. Negocié la renovación de nuestras alianzas con socios clave del sector público y privado, para la impartición de programas en línea. Introducimos nuestra nueva plataforma de software de aprendizaje y redes sociales colaborativas.
Universidad La Salle	2009 - 2012	Director de Apoyo Académico	Implantación exitosa de las siguientes iniciativas estratégicas: Currículum transversal de desarrollo humano (Formación integral en valores) y competencias profesionales globales; Sistema de evaluación del desempeño docente, Programas de Posgrado a Distancia (en-línea), Asignaturas en Inglés. Colaborador en las siguientes iniciativas estratégicas: Comité de Flexibilidad, Comité de Oferta Académica, Comité de Formación del Claustro Académico y el Plan de Internacionalización.
Universidad Tecnológica de México	2006 - 2008	Director de Relaciones Internacionales,	Desarrollé e implanté los programas de movilidad estudiantil, programas de doble grado. ? Concreté diversas alianzas que dieron acceso a más de 250 instituciones internacionales, incluyendo redes de universidades internacionales. ? Contabilizamos a más de 450 estudiantes que participaron en programas en el extranjero.
Colegio y Universidad Morelos de Cuernavaca	2003	Director General (interim)	Desarrollé el plan estratégico por área, con énfasis en ?Formación en Valores? ? Diseñé e implementé el proyecto de remodelación, redistribución de áreas y mejoramiento de instalaciones. ? Rediseñé la estrategia de posicionamiento relativa a la enseñanza aprendizaje del idioma inglés. ? Implanté la estrategia de calidad e imagen ? Establecí un sistema administrativo por área para poder tomar decisiones. ? Logré una reducción de costos operativos con ahorros de 8%

Strategic Hotel Capital	1997 - 2002	Vice President Asset Management ? CEO Mexico	Director General Corporativo Hoteles Four Seasons, Mexico y Punta Mita. Responsable de la administración del grupo corporativo de 4 filiales. ? Logré un crecimiento del valor de la inversión de 22% del primer hotel en tres años. ? Participé en la refinanciación mediante un préstamo de US$40 millones de dólares ? Participé en la adquisición del hotel Four Seasons Punta Mita, (Feb. 2001). ? Desarrollé un plan estratégico para cada propiedad, que incluyó la renovación del hotel de Cd. México y la ampliación de 40 cuartos en Punta Mita. ? Implementé una estrategia fiscal para aprovechar pérdidas fiscales de años anteriores que resultaron en un beneficio de US$ 20 millones de dólares para los accionistas. ? Desarrollé e implementé con éxito una estrategia para separar el riesgo laboral de la empresa inmobiliaria.
Banque Paribas, Affaires Industriels	1992-1997	Director de Finanzas y Administración	Concreté la construcción del hotel Four Seasons Mex DF, de acuerdo con el plan establecido. ? Obtuve todos los permisos y licencias, tanto de la construcción, como de la ocupación del inmueble y operación inicial del hotel, apegándome al más estricto código de ética. ? Participé en la negociación y ejecuté el contrato de administración (Management). ? Participé en la negociación de la venta del hotel, logrando las metas previstas.
Banco Internacional	1991 - 1992	Subdirector de Operaciones Internacionales	Coordiné y establecí los procesos y sistemas de control de carteras de inversión en papel de deuda, tanto en la oficina de soporte administrativo de México DF como la agencia de N. York ? Participé en el establecimiento de las operaciones de ?Asset Trade? en la Agencia de Nueva York y establecí los procesos de control. ? Responsable interno del programa FICORCA de Banco de México, así como de su aplicación en el financiamiento de préstamos. ? Detecté y concreté el cobro de US$1 millón de dólares de intereses por concepto de posesión temporal de bonos de deuda, negociando con diversos bancos y fondos de inversión internacionales. ? Negocié la compra venta de diversos instrumentos de inversión por US$60 millones

General Electric Co.	1986 - 1990	Gerente de Ventas y Servicios de Turbo-Generadores	Concreté ventas anuales por un valor promedio de US$11 millones de dólares. ? Coordiné la instalación de turbogeneradores de vapor de la central Manzanillo II (2x350MW) y la Central Geo termoeléctrica de Los Azufres (1x55MW) de CFE. ? Solucioné una reclamación de garantía de un rotor de la Central de Ciclo Combinado Huinalá, NL. ? Resolví la conclusión de los servicios y cobro de suministros y servicios de ingeniería para la instalación de turbinas de gas (MS6) de Cosoleacaque de PEMEX; así como de servicios de mantenimiento de diversos clientes. ? Coordiné la preparación de la propuesta de venta, modalidad llave en mano para las centrales termoeléctricas de Topolobampo y Altamira de CFE. ? Implanté una estrategia de distribuidores con la que generamos 25% más en ventas.
General Electric Trading Co	1984	Ingeniero de ventas	Vendí US$1MM en refacciones eléctricas. Fui seleccionado para participar en el programa de Marketing internacional en Schenectady NY 1984 ? 1986.
Gallarus (Preventius)	2019 - Actual	Socio Director	Desarrollo de una promotoría de Planes de Salud Mutuus y optimización de pensiones.
Gallarus	2019 - Actual	Consultor	Asesoría estratégica a empresas del ramo de la Hotelería de lujo y Educativo.

Experiencia en consejos

De 1-5 consejos

Empresa	Giro	Consejero tipo	No.	Tipo consejero	Estatus
Grupo Bursamétrica	Análisis Económico y Bursátil	Patrimonial	7		
Club de Tenis Axomiatla, (3 años como Presidente)	Club deportivo	Patrimonial	7		

Actividades extracurriculares

Actividad	Institución
Docente a nivel Posgrado (MBA)	Universidad La Salle
Docente a nivel Posgrado (Maestría Administración)	UNAM
Profesor Internacional (MBA)	Reims Management School, Institute Commercial de Nancy
Patrono	Fundación Cultural Raíces, AC
Miembro	USEM
Capacitador	Harvard Business Publishing
Profesor Invitado (Seminario Internacional)	Universidad Técnica de Ambato, Ecuador
Presidente del jurado del premio AMITI	AMITI

Cobertura geográfica

Cobertura

Nacional ? Centro

Industrias o giros

Educación ? Energética ? Seguros y Finanzas ? Servicios ? Sistema financiero